

**SCHÄFFER
POESCHEL**

Inhaltsverzeichnis

Vorwort	V
Abbildungsverzeichnis	XIII
Teil A: Eine kurze Einführung in die Strategieentwicklung	1
1 Strategische Führung im Unternehmensalltag	3
1.1 Die Einstellung zum strategischen Arbeiten	3
1.2 Warum gute strategische Pläne so wichtig sind	3
1.3 Warum das strategische Arbeiten so schwer fällt	5
1.4 Wie man die Motivation zur Strategiearbeit steigern kann.....	7
1.5 Wie es um die Strategiekompetenz von Managern in Deutschland bestellt ist.....	8
1.6 Warum das Umsetzen von Strategien so schwer fällt	9
2 Eine gute Strategie – Grundvoraussetzung erfolgreicher Strategie- umsetzung.....	13
2.1 Was versteht man unter Strategie?	13
2.2 Kommen Strategien aus dem Treibhaus?	15
2.3 Welche Strategieprozesse haben sich nicht bewährt?	17
2.4 Einfache Strategien und das Prinzip der »Power of Alignment«	20
3 Wie 10 pragmatische Schritte der Strategieentwicklung aussehen....	25
3.1 Megatrends im Unternehmensumfeld analysieren.....	25
3.2 Die eigenen Stärken und Schwächen herausarbeiten	33
3.3 Chancen und Gefahren ableiten	34
3.4 Durch eine Vision die Mannschaft begeistern	35
3.5 Quantifizierbare Langfristziele festlegen.....	36
3.6 Strategische Kernkompetenzen festlegen	37
3.7 Strategien für die einzelnen Geschäftssegmente entwickeln.....	38
3.8 Strategische Aktionsprogramme entwickeln	38
3.9 Strategie-Steckbriefe für die Geschäftseinheiten entwickeln.....	39
3.10 Strategische Messlatten einführen.....	39
4 Wie Strategieformulierung und -umsetzung ineinander greifen	41

Teil B: Die 6 Hebel der erfolgreichen Strategieumsetzung	45
1 Hebel 1: Strategie-Steckbriefe für alle Organisationseinheiten.....	47
1.1 Warum sind verständliche strategische Konzepte so wichtig?	47
1.2 Was sind Strategie-Steckbriefe?	50
1.3 Was beinhalten Strategie-Steckbriefe?	52
1.4 Was bewirken Strategie-Steckbriefe in Unternehmen?	61
1.5 Voraussetzungen für den Erfolg von Strategie-Steckbriefen.....	62
1.6 Vergleich der Strategie-Steckbriefe mit anderen Management-Tools	66
1.7 Die Qualität strategischer Konzepte beurteilen	67
1.8 Zusammenfassung Hebel 1/Zwischenfazit	68
2 Hebel 2: Strategiegerechter Ressourceneinsatz	71
2.1 Warum funktioniert die traditionelle Budgetierung nicht bei strategischen Themen?	71
2.2 Warum ist Budgetierung und Ressourcenzuweisung ein Schlüsselthema für die Strategieumsetzung?	72
2.3 Eine revolutionäre Alternative: das Beyond-Budgeting-Prinzip...	74
2.4 Welchen Grundregeln folgt der strategiegerechte Ressourceneinsatz?	77
2.5 Zusammenfassung Hebel 2/Zwischenfazit	81
3 Hebel 3: Strategisches Reporting	83
3.1 Warum operatives Controlling bei strategischen Themen nicht weiterhilft.....	84
3.2 Warum Balanced Scorecards in der Praxis selten funktionieren	85
3.3 Wie Strategie-Scorecards als einfaches Reporting-Instrument funktionieren	88
3.4 Die 7 Gebote für gutes strategisches Reporting	92
3.5 Zusammenfassung Hebel 3/Zwischenfazit	95
4 Hebel 4: Strategiegerechte Managemententwicklung	97
4.1 Warum die Managemententwicklung eine zentrale Rolle für die Strategieumsetzung spielt.....	97
4.2 Wie die heutige Managemententwicklung das Thema Strategieumsetzung ausblendet	98
4.3 Warum nicht alle Manager für jede strategische Situation geeignet sind.....	99
4.4 Was in Anforderungsprofilen für Manager oftmals unterschlagen wird.....	101
4.5 Wie strategiegerechte Anforderungsprofile aussehen	106
4.6 Wie man die Strategiekompetenz von Managern fördern kann ..	109

4.7 Wie man die Managemententwicklung mit der Strategie verbinden kann	111
4.8 Was wir aus den Collins-Studien lernen können	113
4.9 Welche Grundsätze eine strategiegerechte Management-entwicklung beachten sollte	117
4.10 Wie man strategiegerechte Anreize schafft	121
4.11 Zusammenfassung Hebel 4/Zwischenfazit	122
 5 Hebel 5: Strategiegerechte Strukturen und Prozesse.....	125
5.1 Über die Bedeutung der Organisation für die Strategie-umsetzung	125
5.2 Über die unbeabsichtigten Nebenwirkungen einer Reorganisation	127
5.3 Wie man Widersprüche zwischen Strategie und Struktur erkennt	130
5.4 Wie man strategische Geschäftseinheiten zur Strategie-umsetzung nutzt	132
5.5 Wie man Venture-Units für den Strategieprozess nutzt.....	134
5.6 Wie man eine neue Organisationsstruktur einführt.....	135
5.7 Wie man Prozesse zur Strategieumsetzung nutzt.....	137
5.8 Wie man die Detailstruktur der Organisation festlegt.....	144
5.9 Zusammenfassung Hebel 5/Zwischenfazit	145
 6 Hebel 6: Internes Marketing für die Strategie	147
6.1 Warum Strategien emotional verankert werden müssen	147
6.2 Was internes Marketing bedeutet	149
6.3 Wie man Ergebnisdruck erzeugt	151
6.4 Wie man internes Unternehmertum fördert.....	153
6.5 Wie man Dringlichkeit für strategische Fragen erzeugt.....	158
6.6 Welche Bedeutung versteckte Signale des Managements haben	159
6.7 Welche Rolle situative Erlebnistiefe spielt.....	161
6.8 Zusammenfassung Hebel 6/Zwischenfazit	162
 Teil C: Die Rolle des Topmanagements im Strategieumsetzungsprozess...	163
1 Evidenzbasiertes Management: die Strategie mit der Wirklichkeit verbinden	165
1.1 Evidenz und Strategie: strategische Annahmen in Frage stellen ..	165
1.2 Auf Hypothesen setzen: aus Irrtümern lernen	167
1.3 Hypothesen prüfen: die Marktforschung strategisch einbinden..	169
1.4 Lernprozesse fördern: auf Experimente und Tests setzen	171

2	Komplexität reduzieren: die größte Herausforderung für die Unternehmensleitung	173
2.1	Interne Früherkennung: auf kritische Projektphasen fokussieren	174
2.2	Strategisches Alignment: die Zahl strategischer Programme drastisch reduzieren	174
2.3	Strategie-Review: strategische Erfolgsmuster quertragen	176
2.4	Strategie-Audit: Strategieprozesse professioneller gestalten.....	177
2.5	Strategieberater: den Beitrag prüfen	181
3	Die Rolle der Unternehmensleitung als Gatekeeper für neue Management-Werkzeuge	183
	Literaturverzeichnis	185
	Stichwortverzeichnis.....	191